

Avanç de programa

Avance de programa



Solucions per a empresaris i emprenedors



“Vull nous mercats, per on començo a exportar?”

Joan, 55 anys - Empresari



“¿Cómo encuentro nuevas vías de financiación?”

Laia, 38 años - Empresaria

Acredita't ara a preu especial 8 €
Código: XNE3GGPW
bizbarcelona.com
Acredítate ahora a precio especial 8 €



“¿Internet, redes sociales... cómo puedo destacar?”

Júlia, 32 años - Empresaria



“Les idees mouen el món, fem que es mogui ràpid”

Alex, 26 anys - Emprenedor



En el marc de:



Fira Barcelona

Recinte Montjuïc
13-14 Juny 2012

Descarrega't tota la informació del saló. ▶
Descárgate toda la información del salón.



Promotors / Promotores



Sponsor





Troba tot el que necessites per impulsar o fer créixer el teu negoci

Del 13-14 de juny tens una cita amb els millors especialistes:

- Més de 160 conferències i tallers
- Experiències i casos d'èxit
- Exposició comercial amb proveïdors de tecnologia i serveis especialitzats
- Més de 45 keynote speakers i ponents de primer nivell
- Més de 900 sessions d'assessorament empresarial personalitzat
- Activitats de networking i speed-dating amb altres professionals i inversors
- Aconsegueix finançament d'entitats públiques, bancs, fons d'inversió privats i business angels
- I molts més continguts...

Si ets empresari o estàs pensant en muntar el teu negoci, no et perdis BizBarcelona.

Encuentra todo lo que necesitas para impulsar o hacer crecer tu negocio

Del 13-14 de Junio tienes una cita con los mejores especialistas:

- Más de 160 conferencias y talleres
- Experiencias y casos de éxito
- Exposición comercial con proveedores de tecnología y servicios especializados
- Más de 45 keynote speakers y ponentes de primer nivel
- Más de 900 sesiones de asesoramiento empresarial personalizado
- Actividades de networking y speed-dating con otros profesionales e inversores
- Consigue financiación de entidades públicas, bancos, fondos de inversión privados y business angels
- Y muchos más contenidos...

Si eres empresario o estás pensando en montar tu negocio, no te pierdas BizBarcelona.



Relació d'expositors *Relación de expositores*

@ SANT CUGAT BUSINESS PARK

A.E.F. ASOC. ESPAÑOLA DE FRANQUICIADORES

AGENTS & BROKERS

AIN BUSINESS CENTER

ALTEUAIRE FRANQUICIES

APOSTA. ESCOLA EMPRESARIAL COOPERATIVA

AQUALOGY

ARA_COOP. PROMOCIÓ I CREACIÓ DE COOPERATIVES

DIPUTACIÓ DE BARCELONA -
ÀREA DE DESENVOLUPAMENT ECONÒMIC I OCUPACIÓ

DIPUTACIÓ DE BARCELONA -
ALLOTJAMENT EMPRESARIAL PROV.DE BARCELONA

ARSYS INTERNET

BARCELONA ACTIVA

BILE COMMUNICATION

C.E. CONSULTING EMPRESARIAL

CAIXABANK

CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA

CAPRABO

FEDERACIÓ DE COOPERATIVES DE CATALUNYA

CENTRE DE LA REEMPRESA DE CATALUNYA

CENTRE INT. DE NEGOCIS DE CATALUNYA

CEX COMPLETE ENTERTAINMENT EXCHANGE

CINC

CLEANWORK ORANGE

COL·LEGI D'ENGINYERS TECNICS INDUSTRIALS

CONFIANZA ONLINE

CORPORANZA LIMPIEZAS ECOLOGICAS

CORREOS

DIAMARKET

DO IT IN BARCELONA

EDUCO ACTIVIDADES

EL RINCON DE MARIA

EMPRESA NACIONAL DE INNOVACION

EQUIVALENZA

ESADECRAEAPOLIS

FACTURA DIRECTA

FDS GROUP

FIATC ASSEGURANCES

FUNDACIÓ BOSCH I GIMPERA - UB

FUNDACIÓ CP'AC

FUNDACION REPSOL

GENERAL DE DISEÑO

GENERALITAT DE CATALUNYA

GOOGLE SPAIN

HELLOMONEY

IBERICA DE SERVICIOS Y SISTEMAS

ICEX-INSTITUTO ESPAÑOL COMERCIO EXTERIOR

IMAP INTERNET MARKETING

IP & ID CONSULTING

JM WEBS - ACTIALIA

KIC INNOENERGY

KIDS COLLEGE

LLEIDA.NET

LLONGUERAS ELITE

LON STREET

MARY KAY CONSULTORAS DE BELLEZA INDEP.

MDC

MICROSOFT

MUNDOFRANQUICIAS

MUNDOGUIA

MYNBEST

NUBELO

ONO

OPTIMOCAMBEC - OPTIMOCCLICK

PAGINAS AMARILLAS.ES

PARQUES SOLARES DE NAVARRA

PIMEC

PIZZA ROSSO FRANCHISING

PROTECCION DE DATOS MICROLAB

PUBLIPAN

PUNTO DIP FRANQUICIAS

RACC

SANITAS

SEIRA. FUNDACIÓ PER A LA INNOVACIÓ I PROJECCIÓ
DEL COOPERATIVISME

SOLUCIONES ON LINE PARA PYMES, AJE

SOLVERIS

TECNOCAMPUS MATARO MARESME

TORMO & ASOCIADOS

VELLISIMO

VERA MAGNA

VIGILIAM BUSINESS SOCIAL NETWORK

VODAFONE

WEB H₂O

XEU

Relació actualitzada a 25 maig 2012

Relación actualitzada a 25 mayo de 2012

Estratègia i gestió empresarial

Com organitzar la teva empresa per a fer-la més eficient

Estrategia y gestión empresarial

Cómo organizar tu empresa para hacerla más eficiente

Finançament

Informa't de com aconseguir finançament públic i/o privat. Formació financera

Financiación

Infórmate de cómo conseguir financiación pública y / o privado. formación financiera

Eines de màrqueting i comunicació

Promocionar la meva empresa: màrqueting 2.0, xarxes socials, cloud computin, campanyes, reposicionament

Herramientas de marketing y comunicación

Promocionar mi empresa: marketing 2.0, redes sociales, cloud computen, campañas, reposicionamiento



Vendes

Noves estratègies de venda, vendes on-line

Ventas

Nuevas estrategias de venta, ventas on-line

Innovació

Tendències, innovació sectorial, sectors emergents, noves oportunitats de negoci, Open Innovation Marketplace, Global Entrepreneurship Competition

Innovación

Tendencias, innovación sectorial, sectores emergentes, nuevas oportunidades de negocio, Open Innovation Marketplace, Global Entrepreneurship Competition

Habilitats directives

Potenciar les habilitats per una direcció d'èxit

Habilidades directivas

Potenciar las habilidades para una dirección de éxito

Biz franquícies & retail

Com crear i invertir en una franquícia

Biz franquicias & retail

Cómo crear e invertir en una franquicia

Organitza:



Patrocina:



Internacionalització

Tot el que necessita saber per a internacionalitzar-se i accedir a nous mercats exteriors

Internacionalización

Todo lo que necesita saber para internacionalizarse y acceder a nuevos mercados exteriores

Assessorament

Experts professionals de diverses entitats ofereixen la seva experiència per donar solucions i resposta a les necessitats i els dubtes dels participants sobre les diferents temàtiques.

Asesoramiento

Expertos profesionales de diversas entidades ofrecen su experiencia para dar soluciones y respuesta a las necesidades y las dudas de los participantes sobre las diferentes temáticas.

Powered by:



Activitats
Actividades

Optimització de recursos

Tots els recursos per treure el màxim rendiment a la teva empresa

Optimización de recursos

Todos los recursos para sacar el máximo rendimiento a tu empresa

Networking

Les activitats de networking pretenen que el públic assistent es relacioni, cerqui nous contactes, es promocióni o pugui trobar noves oportunitats de negoci:

- Agents & Brokers



- Matchings Reempresa.



- Video pitch.



Networking

Las actividades de networking pretenden que el público asistente se relacione, busque nuevos contactos, se promocióne o pueda encontrar nuevas oportunidades de negocio:

- Speed Networking



- El Muro

- Conecta VIP

- Quiosco

- Espacio de transmisión de empresas

- Profesionales de la Construcción en el mundo

- Creativos de nuevos canales

- Biz Networking

bizbarcelona

Web Congress

WebCongress és l'esdeveniment de referència en marketing digital. En 2012 conjuntament a bizbarcelona, se celebra la 9ª edició amb un contingut excepcional. Dos dies de conferències plenàries i tallers pràctics, les últimes tendències en Internet, Xarxes Socials i buscadors

WebCongress es el evento de referencia en marketing digital. En 2012 conjuntamente a bizbarcelona, se celebra la 9ª edición con un contenido excepcional. Dos días de conferencias plenarias y talleres prácticos, las últimas tendencias en Internet, Redes Sociales y buscadores



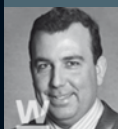
Javier Pérez
Google



Eduardo Fernández
Blackberry



Lutz Emmerich
Spotify



Carlos Torres
Microsoft



Cristina García
Tuenti



Miguel Aguado
Ericsson

SIME Barcelona

SIME és el més gran esdeveniment a nivell europeu sobre oportunitats digitals desenvolupat a Amsterdam, Viena, Barcelona, Helsinki, Estocolm i un número creixent de ciutats i centres digitals del món

SIME es el mayor evento a nivel europeo sobre oportunidades digitales desarrollado en Amsterdam, Viena, Barcelona, Helsinki, Estocolmo y un número creciente de ciudades y centros digitales del mundo



Didac Lee
CEO of Inspirit



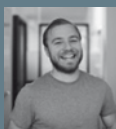
Ulf Ekberg
Media and entertainment Advisor



Mans Hultman
Investor, Founder Qliktech



Andreas Heyden
Managing Director
& CE O of ProSiebenSat



Henrik Lenberg
SoundCloud



Francesco Carione
Managing Director at RCS Multimedia

Finance Marketplace

Espai en el que podràs presentar el teu projecte davant entitats financeres, institucions, representants de xarxes de Business Angels i Societats de Capital Risc tant internacionals com locals, així com grans corporacions que busquen empreses innovadores per comprar

Espacio en el que podrás presentar tu proyecto ante entidades financieras, instituciones, representantes de redes de Business Angels y Sociedades de Capital Riesgo tanto internacionales como locales, así como grandes corporaciones que buscan empresas innovadoras para comprar



a) **Mercat de finançament.**
Entitats confirmades: Banc de Sabadell, BBVA, La Caixa, Institut Català de Finances, ENISA, ACCIÓ, Barcelona Activa-Ajuntament de Barcelona.

b) **Speed Dating amb Business Angels** (activitat de pagament): Xarxes i institucions confirmades: Bcn Business Angels, Keiretsu Forum, CaixaCapitalRisc, Grupo Inveready, Business Angel Network Catalunya, Eix Technova – La Salle, ESADE Business Angels, Lleida Business Angels Partners, Necotium

c) **Venture Capital Corner** (activitat de pagament): Venture Capital confirmados: Ysios, Alta Partners, IDG Ventures, BcnHighGrowth, Graft Capital, Baring Private Equity Partners, Elaia Partners, Knife Capital, Kleiner Perkins Caufield & Byers entre otros.

Open Innovation Marketplace

L'Open Innovation Marketplace és una oportunitat única per:

- a) Tenir accés directe a les corporacions internacionals. Serà una ocasió perfecta per fer nous socis en tots els sectors industrials i comercials.
- b) Trobar col·laboradors i recursos per desenvolupar els teus projectes o solucions.
- c) Participar en una trobada anual única de líders de l'ecosistema mundial de la innovació.

El Open Innovation Marketplace es una oportunidad única para:

- a) Tener acceso directo a las corporaciones internacionales. Será una ocasión perfecta para hacer nuevos socios en todos los sectores industriales y comerciales.
- b) Encontrarse colaboradores y recursos para desarrollar tus proyectos o soluciones.
- c) Participar en un encuentro anual única de líderes del ecosistema mundial de la innovación



Open Innovation Marketplace



Global Entrepreneurship Competition

Bizbarcelona 2012 acollirà la 4ª Global Entrepreneurship Competition (GEC '12), que permetrà als guanyadors dels concursos dels 16 millors centres de empremadoria presentar els seus plans de negoci a la cimera bizbarcelona 2012

Bizbarcelona 2012 acogerá la 4ª Global Entrepreneurship Competition (GEC '12), que permitirá a los ganadores de los concursos de los 16 mejores centros de emprendimiento presentar sus planes de negocio a la cumbre bizbarcelona 2012



Global Entrepreneurship Competition



Cliff Reeves

General Manager at Microsoft

Aaron Crum

Principle at Google

Christina Brodbeck

Team founder YouTube

Randy Komisar

Partner at Kleiner Perkins Caufield Byers

Manav Sobodh

General Manager at Intel

Stefan Heuser

VicePresident Samsung



Foro bizfranquícies & Retail

L'Associació Espanyola de Franquiciadors (AEF) organitza el fòrum BizFranquícies & Retail, dins el bizbarcelona 2012, amb la finalitat de posar a disposició de l'emprenedor i també de l'inversor una visió profunda de diferents aspectes del sistema de franquícies; una interessant eina al servei del desenvolupament de l'empremadoria.

La Asociación Española de Franquicias (AEF) organiza el Foro BizFranquícies & Retail dentro de bizbarcelona 2012 con la finalidad de poner a disposición del emprendedor y también del inversor una visión profunda de diferentes aspectos del sistema de franquicias, una interesante herramienta del desarrollo de la emprendeduría.



Bizfranquicias & retail

bizbarcelona



GLOBAL TALKS
ON INNOVATION &
ENTREPRENEURSHIP

DIA 13	PALAU 1							PLAÇA U
	SALA 1	SALA 2	SALA 3	SALA 4				
10:00h	OBERTURA PORTES / APERTURA DE PUERTAS							
	ESTRATÈGIA I GESTIÓ EMPRESARIAL	FINANÇAMENT	EINES DE MÀRQUETING I COMUNICACIÓ	FRANQUÍCIES	ÀREA NETWORKING 1	ÀREA NETWORKING 2	OIMP- OPEN INNOVATION MARKETPLACE	CARPA
10:00h	El networking glocal Marc Ambrok; Laura Pelegrin. <i>Gild International i Adminex grup</i>	Como plantear una serie B Lluís Font; Daniel Sanchez <i>First Tuesday</i>	Màrqueting de guerrilles Albert Iglesias <i>ESIC Campus Barcelona</i>	10:00 h.-10:45 h. Conferència inaugural: EL REpte DE LA FRANQUICIA. Una experiència real, a càrrec de JACINT PALLEJÀ, multifranquiciat de NATURA. Presentat per Xavier Vallhonrat, president de l'AEF.				
11:00h	Que he de fer per crear una empresa? I quant val? Emilia Rovira <i>Barcelona Activa</i>	Els reptes de creixement per a la PIME industrial Carles Trenchs <i>la Caixa</i>	Cómo hacer un plan de màrqueting Jorge Serra <i>ESADECAPOLIS</i>	10:45 h.-11:30 h. CLAUS D'ÈXIT D'UN NEGOCI DE RETAIL , a càrrec de Àngel Amat, Soci-consultor de FDS CONSULTING.				
12:00h	Caso de Éxito en Logística e-Commerce: Factores a tener en cuenta al elegir un buen operador. Ivan Beredas Rosa, <i>Correos</i>	Apoyando el emprendimiento e impulsando la eficiencia energética César Bravo <i>Fundació Repsol</i>	Noves oportunitats de negoci amb .cat Jordi Ipparguirre <i>Fundació puntCAT</i>	11:30 h.-12:15 h. LA OPORTUNITAT DE FRANQUICIAR , presentat per TORMO ASOCIADOS amb la participació de 2 empreses franquiciadores.	Matchings Reempresa: Espai de transmissió d'empreses. <i>Reempresa</i>	Agents & Brokers Col·legi Oficial d'Agents Comercials de Barcelona agents & brokers	 Open Innovation Marketplace	
13:00h	Reempresa: Cedint l'èxit empresarial Albert Colomer i Espinet <i>Reempresa</i>	Suport el treballador autònom. Ponent: Per determinar Departament d'Empresa i Ocupació-Generalitat de Catalunya	El hombre que entrenaba webs: una historia sobre optimización de páginas web y comercio electrónico Fermin Palacios <i>Arsys</i>	12:15 h.-13:00 h. OBRIR UN NEGOCI PER FRANQUICIAR-LO , a càrrec de Adrià Soler, Soci-director de FDS CONSULTING. 13:00 h.-13:45 h. 1.000 OPORTUNITATS DE FRANQUICIA , presentació a càrrec de TORMO ASOCIADOS.	 			Premis FPemprém <i>Fundació BCN Formació Professional</i>
14:00h	DESCANS / DESCANSO							
15:00h	La RSE i les empreses d'inserció: exemples de col·laboració Xavier López; Ignasi Parody; Albert Alberich <i>Departament d'Empresa i Ocupació-Generalitat de Catalunya</i>	L'ajornament tributari: eina per als empresaris Joan M ^a . Gimeno Bou; Jacint soler Matutes <i>PIMEC, Petita i Mitjana Empresa de Catalunya</i>	Sobreviure a les Xarxes Socials Jordi Camós <i>ESIC Campus Barcelona</i>					Emprendre i Aprenre: San Francisco - Barcelona Miguel Valls; Ricard Garriga; Xavier Verdaguer <i>San Francisco Barcelona Sister City Committee</i>
16:00h	El marc legal del Treball Autònom Dependent Jordi Gutiérrez <i>Federació Sindical de Treballadors Autònoms Dependents</i>	Parlant amb els àngels Albert Colomer <i>Business Angels Network Catalunya</i>	Etnografía Digital: conoce a tus consumidores Daniel Dévai <i>ESADECAPOLIS</i>	16:00 h.-16:45 h. OBRIR UN NEGOCI PROPÍ O COMPRAR UNA FRANQUICIA? , com resoldre dubtes, a càrrec de FDS CONSULTING. 16:45 h.-17:30 h. TROBADA ENTRE EMPRESARIS I INVERSORS , networking moderat per TORMO ASOCIADOS i dirigit a tot tipus de negocis i pymes.		Networking Interprofesional Agents & Brokers Col·legi Oficial d'Agents Comercials de Barcelona agents & brokers	 Open Innovation Marketplace	La formació d'emprenedors al sector agrari Jaume Sió Torres; Enric Dalmau Carré; Jordi Piera Sánchez <i>Federació de Cooperatives Agràries de Catalunya</i>
17:00h	La cooperativa, empresa del segle XXI: un món de possibilitats Xavier López Garcia <i>Departament d'Empresa i Ocupació-Generalitat de Catalunya</i>	El plan de negocio: claves para atraer el interés de los inversores Alberto Fernández Terricabras <i>IESE Business School</i>	Xarxes socials i pimes: tot el que sempre heu volgut saber i mai us han contestat. Silvia Ros Argerich <i>PIMEC, Petita i Mitjana Empresa de Catalunya</i>					L'aventura d'emprenre Albert Bosch <i>Associació de Joves Empresaris de Catalunya</i>
18:00h	Relació necessària Advocat - Emprendedor Carlos Valls <i>Il·lustre Col·legi d'Advocats de Barcelona</i>	Crowdfunding. Un nuevo canal de financiación Ramón Saltor <i>Inveready</i>	Abir nuevos mercados on line. Marc Vidal; Vicens Martí <i>First Tuesday</i>					

NIVERS	PALAU 5								PALAU 2
	Nivell 0	SALA 3	SALA 4	SALA 5	SALA 6	SALA 7 Auditori	Nivell 1	SALA 8	SALA 2

PLAÇA UNIVÈRS	SPEED NETWORKING	INTERNACIONALITZACIÓ	VENDES	INNOVACIÓ	GEC	WEB CONGRESS	FMP FINANCE MARKETPLACE	Espai ACC10	Espai ACC10
Mercat del projecte "Cultura Emprenedora a l'escola" <i>Diputació de Barcelona</i>	 Speednetworking <i>PIMEC</i>	Entrepreneurial Business Opportunities in NYC/NY Nancy Ploeger <i>Barcelona Activa</i>	Uns lluiten per vendre, a d'altres en canvi els compren. Saps per què? Enric Bayó; Miquel Angel Oliva <i>ACC10</i>	La sostenibilitat com a oportunitat Roger Ylla; Elena Salcedo; Pepe Bargaño <i>ACC10</i>	 Veure programa específic	 Veure programa específic	 Veure programa específic	Pitch readiness	Jornada d'Iniciació a l'exportació
		Inauguració	Les xarxes socials: eines per generar negoci Albino Campo <i>Cambra de Comerç de Barcelona</i>	Soluciones colaborativas en la nube Alex Sánchez, <i>Vodafone España, SAU</i>				Centres tecnològics	
	 Speednetworking <i>PIMEC</i>	Sessió sobre el sector industrial als BRIX Jose Mª Gomes <i>Cambra de Comerç de Barcelona</i>	La força de vendes del autònom Pere Bugés i Casas <i>Autònoms PIMEC</i>	Design Thinking aplicat als serveis: la revolució Enric Bayó; Tomás Garcia; Fernando Ozores <i>ACC10</i>					
		Estratègies Cooperatives en Contractació Pública Internacional. Isidre Sala; Jordi Escribà <i>ACC10</i>	CRM 2.0 - la gestió del client 360 Albino Campo <i>Cambra de Comerç de Barcelona</i>	Emprenedoria social en l'economia verda del territori: visió des la custòdia del territori. Jordi Pietx i Colom; Marc Vilahur Chiaraviglio; Belinda Parris; Joan Vives i Garcia <i>Xarxa de Custòdia del Territori</i>					

 Speednetworking <i>PIMEC</i>	OPTIMITZACIÓ DE RECURSOS	Accedir a nous mercats estrangers: Silicon Valley Anselm Bossacoma, Acc10 Mar Castro,, ICEX <i>ACC10 / ICEX</i>	La venda per valors: Commodities/Premium Alejandro Martín <i>ESIC Campus Barcelona</i>	Les patents com a oportunitats de negoci Elisabet del Valle Alvaro <i>Programa Innova-UPC Barcelona Tech</i>	 GEC Veure programa específic	 WEB CONGRESS Veure programa específic	 Veure programa específic	EER Co-opetition Event	Avanç de Programa dia 13
		Pendent Confirmació	5 claus per a una estratègia comercial d'èxit en temps de crisi Davide Menini <i>Col·legi Oficial d'Agents Comercials de Barcelona</i>	Barcelona Mobile World Capital: l'oportunitat d'un nou projecte industrial Ponent: a determinar <i>Barcelona Activa</i>					
	Speednetworking Activitat organitzada pel MID Mercat d'Idees Disseny de BCD Barcelona Centre de Disseny amb el suport de l'Institut de Cultura de Barcelona 	Mercat de Xina l'oportunitat per deixar de parlar de crisis Manu Sánchez Monasterio <i>Club de Marketing de Barcelona</i>	ecommerce - el comercio electrónico, un negocio global Albino Campo <i>Cambra de Comerç de Barcelona</i>	Reptes de l'emprenedoria, model Kauffman Fastrac Eri Vázquez <i>Fundació KIM Barcelona</i>					
		Las TIC, un factor clave del retail internacional Victor de Francisco <i>ESCI - Escola Superior de Comerç Internacional</i>	Licitacions públiques, també per les PIMES Albert Vilardaga <i>PIMEC, Petita i Mitjana Empresa de Catalunya</i>	Nuevos modelos de negocio Online Iñaki Ecnarro Ponent: Representant del fons capital Risc <i>FirstTuesday</i>					

DIA 14	PALAU 1							PLAÇA UNIVERS			
	SALA 1	SALA 2	SALA 3	SALA 4				Carpa			
08:30h.	22@Breakfast: “Corporate Entrepreneurship. Applying agile and lean concepts in organizations - Jeron										
10:00h	OBERTURA PORTES / APERTURA DE PUERTAS										
	ESTRATÈGIA I GESTIÓ EMPRESARIAL	FINANÇAMENT	EINES DE MÀRQUE- TING I COMUNICACIÓ	ALTRES CONFERÈNCIES	ÀREA NETWORK- KING 1	ÀREA NETWORK- KING 2	OIMP-OPEN INNOVATION MARKETPLACE	CARPA	PLAÇA UNIVERS		
10:00h	Quatre maneres de fer créixer una empresa Ponent: 4 empreses moderades per Jaume Baró, Director Operatiu d'Empresa a Barcelona Activa	Terminis de pagament : una amenaça a les PIMES Antoni Cañete Martos <i>PIMEC, Petita i Mitjana Empresa de Catalunya</i>	Xarxes Socials, novetats i tendències (prov.) Àlex Solà <i>Servei de Desenvolupament Empresarial</i>	Iniciatives locals d'impuls a la innovació Com impulsar la innovació empresarial? Quin paper juguen les administracions locals? En aquesta sessió debatrem alguns dels aspectes fonamentals per l'impuls a la innovació empresarial des d'una òptica cost-benefici i d'impacte a mig i llarg termini. <i>Diputació de Barcelona</i>		Biz Networking <i>Jove Cambra Internacional de Barcelona</i>	 Open Innovation Marketplace	Open innovation Cross Sectorials			
11:00h	Comptabilitat per a no comptables Pere Burgés <i>Autònoms PIMEC</i>	BA i Capital Llabor: aliats en les primeres etapes Elena Rico <i>la Caixa</i>	Cómo vender en Redes Sociales. Oscar Fuente <i>Asociación Seedrocket Angels</i>			Think you Networking for others					
12:00h	Emprenedoria Social: afrontar nous reptes, obrir noves oportunitats Xavier López García; Maravillas Rojo; Maria Zapata; Gines de Hâro, Alfred Vernis <i>Departament d'Empresa i Ocupació-Generalitat de Catalunya</i>	Show me the money Sergi Niedzielski; Guifré Belloso <i>Barcelona Activa</i> (Sessió en català)	Digitalizarse o morir Jorge Aragón Lopez <i>Yell Publicidad</i>	Dones <i>Barcelona Activa</i> 2h	Matchings Reempresa: Espai de transmissió d'empreses. <i>Reempresa</i>	Activitat organitzada per l'Institut de Cultura de Barcelona, amb el suport del MID Mercat d'Idees Disseny de BCD Barcelona Centre de Disseny					
13:00h	Estudi de Casos: Persones emprenedores voluntat transformadoras Eva Gispert; Juan Ruiz; Javier González <i>Departament d'Empresa i Ocupació - Generalitat de Catalunya</i>	Com tenir èxit amb els inversors privats Oriol Sans; Jaume Argerich <i>ACCÍO</i>	Què cal conèixer del mercat abans d'obrir un negoci Maria Lluïsa Solé Moro <i>Col·legi de Politòlegs i Sociòlegs de Catalunya</i>								
14:00h	DESCANS / DESCANSO										
15:00h	Emprenedoria Cooperativa. Quins sectors/activitats Guillem Perdrix <i>Federació de Cooperatives de Treball de Catalunya</i>	Finançament de projectes tecnològics a l'inici Jaume Xarrié <i>Col·legi Enginyers Telecomunicació Catalunya</i>	Internet en la internacionalització de la PIME Carles Revilla; Javier Velilla <i>ACCÍO</i>		Networking ATJE <i>Associació Tecnològica Joves Emprenedors</i>	Networking entre dones professionals <i>Circulo de Mujeres de Negocios</i>	 Open Innovation Marketplace	Open innovation Cross Sectorials			
16:00h	La societat laboral com a model per sortir de la crisi Pere Puig <i>Federació Societats Laborals de Catalunya</i>	Comissió Europea Pendent confirmació	Aumenta la visibilidad de tu negocio en la red Marc Sanz <i>Google</i>								
17:00h	Protecció i comercialització de tecnologies Isabel Duran; Pascual Segura <i>Fundació Bosch i Gimpera</i>	Préstamo Participativo. Cormac Leggett <i>ENISA Empresa nacional de Innovación</i>	Disseny com a llenguatge internacional Ferran Sesplugues <i>Fundació KIM Barcelona</i>							Professionals de la Construcció al mon. <i>Col·legi d'Aparelladors de Barcelona</i>	Pendent Confirmació
18:00h	Com gestionar una startup que passa de 1 a 100 empleats Vicente Arias <i>Asociación Seedrocket Angels</i>	Finançament no bancari per l'economia social Marc Lloveras <i>Institut Català de Finances</i>	¿Cómo ganarse la Confianza del cliente online? Margarita Verdier Sánchez <i>Confianza online</i>								

PALAU 5								PALAU 2
Nivell 0	SALA 3	SALA 4	SALA 5	SALA 6	Nivell 1	SALA 7 Auditori	SALA 8	SALA 2

ne S. Engel I Ramon Costa - Ajuntament de Barcelona i 22@Network - **PALAU 3 - PLAÇA UNIVERS - CARPA**

SPEED NET- WORKING	INTERNACIONALIT- ZACIO	ALTRES CONFERENCIES	INNOVACIO	HABILITATS DIRECTIVES	FMP FINANCE MARKETPLACE	SIME	Espai ACC10	Espai ACC10
 Speednetworking PIMEC	Com iniciar-se en l'exportació Elisabet Coll-Vinent, Cambra de Comerç de Barcelona Montse Estela, ACC10 Alicia Giraldez, ICEX Milagros Valero, ICEX Cambra de Comerç de Barcelona, ACC10, ICEX,		Oportunitats en turisme i gastronomia Manel Casanovas Turisme de Barcelona	Successful Networking for Investment by Oliver Rothschild Oliver Rothschild Gild International		 SIME Veure programa específic	EER Co-opetition Event	Sessió 360º Model de Negoci
	Marroc: oportunitats per a les empreses catalanes Sandra Ferrer; Clàudia Auradell ACC10	Selecció de mercats Marc Prat Cambra de Comerç de Barcelona	R+D cooperativa: guanya competitivitat innovadora Carles Miranda ACC10	Creative Leadership for entrepreneurial challenge Christer Windelov-Lidzelius Biocat				
 Speednetworking PIMEC	Instruments de finançament ICO Julia Álvarez, Instituto de Crédito Oficial ICO	Cerimònia d'entrega de premis de la 1a edició del Concurs Internacional Apps4bcn impulsat per l'Ajuntament de Barcelona i amb la col·laboració de Vodafone, Toshiba i BDigital	Innova amb el mètode DOIT: del repte a la solució Enric Bayó; Xavier Camps ACC10	Se tu propio coach. Éxito para Emprendedores Mikah de Waart MIKAH DE WAART				
	Tech City: una oportunitat per les empreses de base tecnològica Roger Suárez ACC10	Presentació estudi GEM Yancy Vaillant, Xavier López, Alberto Fernández Díaz Departament d'Empresa i Ocupació-Generalitat de Catalunya / Diputació de Barcelona	Disseny per millorar la qualitat de vida dels malalts d'Alzheimer Daniel Cid Moragas, Lluís Ruiz; Nuria Coli; Sandra Poudevida ELISAVA Escola Superior de Disseny i Enginyeria de Barcelona /Fundació Pascual Maragall.	Cómo convencer a alguien para que invierta en mi proyecto. Manuel Marín Fundación EADA				

 Speednetworking PIMEC	Factura electrònica: Oblida el paper! Andreu Bru PIMEC, Petita i Mitjana Empresa de Catalunya	Les persones empresàries i autònomes avui: equilibris amb xarxa Ramon Vila , Anna Ferre Fundació Pimec acció social	2012: El año de la mobilización Enric Jove ESIC Campus Barcelona	El reto de vender tu empresa en 2 minutos Joan Riera Col.laborador academic de ESADE				
	Com fer un estudi de mercat amb pocs recursos Claudia Vallvé Cid Col·legi de Politèlegs i Sociòlegs de Catalunya		Proyectos de innovación clústers i alianzas cooperativas Iñaki González, David Fargas, Jovita Iatorre, Marc Cabonell Departament d'Empresa i Ocupació-Generalitat de Catalunya	Relanza tu negocio: ¡Ahora o nunca! Claves, consejos y errores más comunes. Joan Riera Col.laborador academic de ESADE				
Speednetworking Activitat organitzada pel MID Mercat d'Idees Disseny de BCD Barcelona Centre de Disseny amb el suport de l'Institut de Cultura de Barcelona 	Doing Better with less Jose Torres Caravaca Universitat Pompeu Fabra		Com crear empreses d'alt nivell d'innovació Amanda Alonso Parc de Recerca UAB	I love Bizness Luca dell'Oro ESIC Campus Barcelona (Sessió en Català)				
	Pendent Confirmació		Innovar pensando en el usuario Jordi Prats Ineedit Strategic Design Lab	Pendent Confirmació				

Avanç de Programa dia 14



Solucions per a empresaris i emprenedors

Acreditacions / Acreditaciones

www.bizbarcelona.com

12 € on-line / 15 € in situ

1€ aturats /desempleados *

* Presentar el DARDO



APP
BizBarcelona 2012



APP
BizBarcelona

Lloc: Palaus 1, 3 i 5 Recinte Montjuïc
Avgda. Reina Maria Cristina s/n
08004 Barcelona

Dies: 13 i 14 de juny

Horari: de 09:30 a 19:00 h.

Inscripcions

12€ si es realitza preinscripció a través del web www.bizbarcelona.com.

15 € directament al saló sense inscripció.

1 € aturats. Presentar el DARDO.

Acreditació Mercat del finançament

L'accés a aquesta activitat té un preu de **150 €**

Acreditació WebCongress 2012

100 € a partir de l'1 de juny. Inclou:

- Accés a totes les conferències del Web Congress
- Welcome pack i 50 € de publicitat per a Google Adwords.

Acreditació SIME

L'accés a aquest esdeveniment té un cost de **190 €**

Acreditació SIME + Sónar

Passi conjunt **285 €**

Lugar: Palacios 1, 3 y 5 Recinto Montjuïc
Avda. Reina María Cristina s/n
08004 Barcelona

Días: 13 y 14 de junio

Horario: de 09:30 a 19:00 h.

Inscripciones

12€ si se realiza la preinscripción a través de la web www.bizbarcelona.com

15 € directamente al salón sin inscripción.

1 € desempleados. Presentar el DARDO.

Acreditación Mercado de la financiación

El acceso a esta actividad tiene un precio de **150 €**

Acreditación WebCongress 2012

100 € a partir del 1 de junio. Incluye:

- Acceso a todas las conferencias del Web Congress
- Welcome pack y 50 € de publicidad para Google Adwords.

Acreditación SIME

El acceso a este evento tiene un coste de **190 €**

Acreditación SIME + Sónar

Pase conjunto **285 €**