Encuesta de Marketing en PYMES

jueves, 05 de marzo de 2015

243 encuestados

Empresarios / Directivos de PYMES Españolas

Encuestas realizadas del 2/3/2015 al 5/3/2015 a través de una encuesta online

Respuestas completas autocompiladas: 243

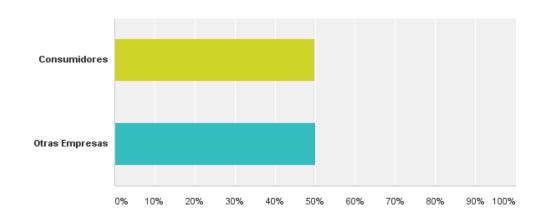


¿Cuántas personas emplea tu empresa?

| Opciones de respuesta | Respuestas | |
|-----------------------|-------------------|----|
| 1 a 4 empleados | 61,98 % 15 | 50 |
| 5 a 10 empleados | 13,64 % 3: | 33 |
| 11 a 50 empleados | 15,70 % 3 | 38 |
| 51 a 100 empleados | 3,31% | 8 |
| más de 101 empleados | 5,37% | 3 |
| Total | 24 | 12 |



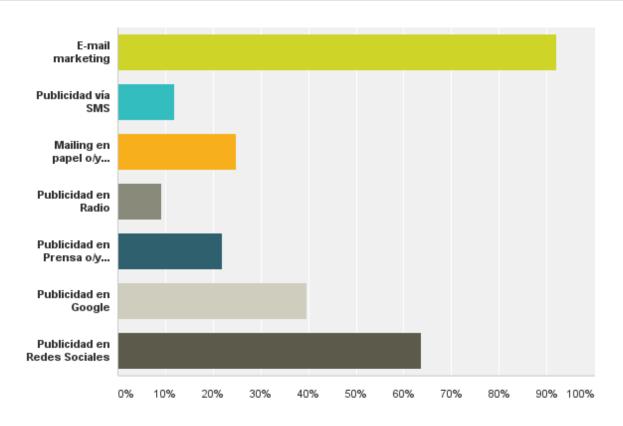
Los servicios / productos que vendes están principalmente dirigidos a



| Opciones de respuesta | Respuestas | |
|-----------------------|------------|-----|
| Consumidores | 49,79% | 120 |
| Otras Empresas | 50,21% | 121 |
| Total | | 241 |



De las siguientes estrategias de marketing ¿cuales utilizas?



El e-mail marketing es la estrategia de marketing más utilizada en las PYMES

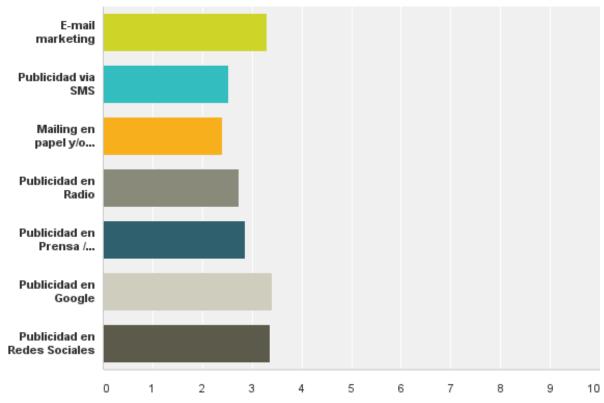
El 92% de las pequeñas empresas encuestadas utilizan el email marketing para promocionar sus productos / servicios.

| Opciones de respuesta | Respuestas | | |
|-----------------------------------|------------|-----|--|
| E-mail marketing | 92,15% | 223 | |
| Publicidad vía SMS | 11,98% | 29 | |
| Mailing en papel o/y buzoneo | 24,79% | 60 | |
| Publicidad en Radio | 9,09% | 22 | |
| Publicidad en Prensa o/y Revistas | 21,90% | 53 | |
| Publicidad en Google | 39,67% | 96 | |
| Publicidad en Redes Sociales | 63,64% | 154 | |
| Total de encuestados: 242 | | | |



Valora la eficiencia de cada tipología de marketing en función de su coste

Respondido: 241 Omitido: 2



La publicidad en Google, Redes Sociales y Email son consideradas las mas rentables por las PYMES.



| | muy ineficiente | ineficiente | eficiente | muy eficiente | super eficiente | Total | Promedio ponderado |
|---------------------------------------|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|-------|--------------------|
| E-mail marketing | 4,39 % 9 | 10,73 % 22 | 44,88 % 92 | 30,73% 63 | 9,27 % 19 | 205 | 3,30 |
| Publicidad via SMS | 16,84 % 16 | 36,84 % 35 | 27,37% 26 | 14,74 % | 4,21 % | 95 | 2,53 |
| Mailing en papel y/o buzoneo | 16,36% 18 | 36,36% 40 | 39,09 % 43 | 6,36% 7 | 1,82 % | 110 | 2,41 |
| Publicidad en Radio | 14,10 % 11 | 23,08 % 18 | 39,74 % 31 | 20,51 % 16 | 2,56 % | 78 | 2,74 |
| Publicidad en Prensa / Revistas | 4,04 % 4 | 28,28% 28 | 50,51% 50 | 13,13 % 13 | 4,04 % 4 | 99 | 2,85 |
| Publicidad en Google | 6,72% 9 | 10,45 % | 34,33 % 46 | 32,84 % | 15,67% 21 | 134 | 3,40 |
| Publicidad en Redes Sociales | 7,64 % | 11,46% 18 | 35,67% 56 | 26,75 % 42 | 18,47 % 29 | 157 | 3,37 |

El e-mail marketing, la publicidad En redes sociales y la publicidad en Google están prácticamente empatadas en la valoración de la empresas en cuanto a su eficacia.

La publicidad en E-mail marketing es la más valorada entre empresas que prestan servicios o productos B2B



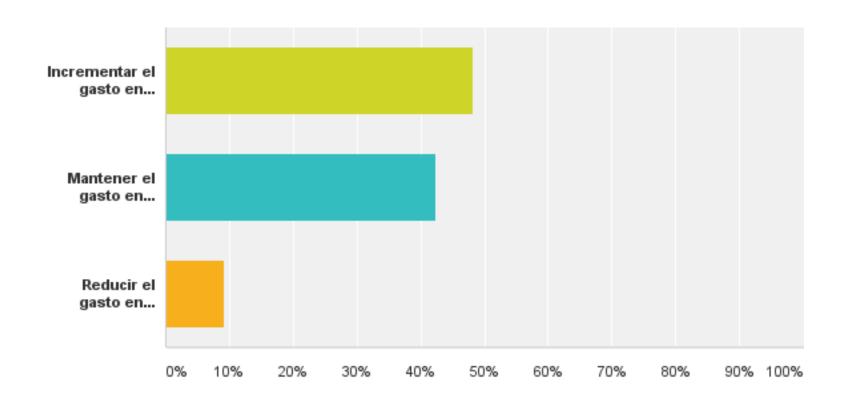
| | muy ineficiente | ineficiente | eficiente | muy eficiente | super eficiente | Total | Promedio ponderado |
|---------------------------------------|--------------------|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|-------|-----------------------|
| E-mail marketing | 1,89 % | 5,66% 6 | 46,23 % 49 | 33,02% 35 | 13,21 % | 106 | 3,50 |
| Publicidad via SMS | 15,22% 7 | 45,65 % 21 | 21,74 % 10 | 13,04 % | 4,35 % | 46 | 2,46 |
| Mailing en papel y/o buzoneo | 16,36% 9 | 41,82% 23 | 34,55% 19 | 7,27 % | 0,00% | 55 | 2,33 |
| Publicidad en Radio | 15,38 % | 17,95% 7 | 35,90 % | 28,21 % | 2,56 % | 39 | 2,8 |
| Publicidad en Prensa / Revistas | 2,04 % | 30,61% 15 | 46,94 % 23 | 16,33% 8 | 4,08% 2 | 49 | 2,90 |
| Publicidad en Google | 8,06 % | 9,68 % | 35,48 % 22 | 29,03 % 18 | 17,74 % | 62 | 3,3 |
| Publicidad en Redes Sociales | 7,58% 5 | 7,58 % | 37,88 % 25 | 24,24% 16 | 22,73 % 15 | 66 | 3,47 |

Entre las empresas que comercializan productos y servicios a otras empresas la estrategia de marketing más valorada es el e-mail marketing-

Marketing en redes sociales adelanta Google en el Entorno B2B.



¿Que evolución prevés de gasto en marketing para 2015?



Las PYMES confían cada vez más en la recuperación y en casi un 50% de los casos esperan incrementar su gasto en marketing en 2015

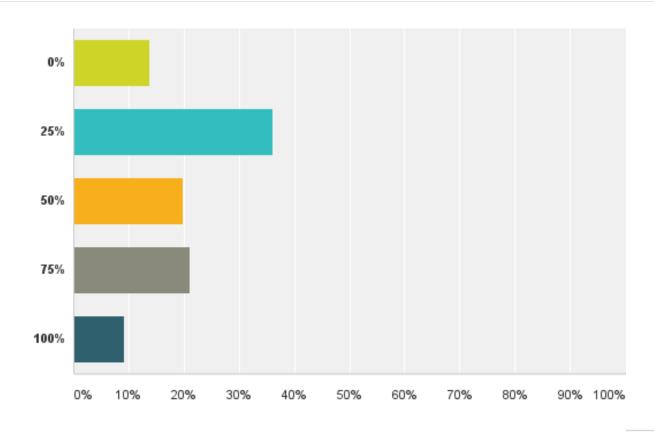


| Opciones de respuesta | Respuestas | |
|-----------------------------------|------------|-----|
| Incrementar el gasto en marketing | 48,32% | 115 |
| Mantener el gasto en marketing | 42,44% | 101 |
| Reducir el gasto en marketing | 9,24% | 22 |
| Total | | 238 |

Solo el 9% de las PYMES espera reducir su gasto de marketing en 2015, contra el 91% que espera incrementar o mantener el mismo gasto de marketing.

¿Qué porcentaje de tu gasto total en marketing es inversión en marketing en Internet y/o móviles?







Solo el 14% de las PYMES no realiza acciones de marketing digital

| Opciones de respuesta | Respuestas | |
|-----------------------|------------|-----|
| 0% | 13,87% | 33 |
| 25% | 36,13% | 86 |
| 50% | 19,75% | 47 |
| 75% | 21,01% | 50 |
| 100% | 9,24% | 22 |
| Total | | 238 |

Las PYMES Españolas confían en el marketing digital. La mitad de las PYMES invierten el 50% de su gasto de marketing en digital.

Un 9% de las PYMES solo Invierten en digital.



www.mdirector.com